



IMPERIAL KARRIERE

## Key Account Manager B2B

Key Account Manager m/w/d in Festanstellung  
Vollzeit mit Festgehalt oder variablem Gehalt möglich

Standort Wüstenrot



### IHRE CHANCE

Werden Sie Teil eines dynamischen und innovativen Unternehmens mit Zukunftsaussichten. Die IMPERIAL hat sich in den letzten Jahren zu einem der führenden Unternehmen im Bereich Versicherungen, Kapitalanlagen, Edelmetallen und Finanzierungen etabliert.

Durch ständige Weiterentwicklung vertrauen mehrere Tausend Kunden auf unsere Erfahrung und Kompetenz.

Durch flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege können Sie sich schnell einfügen und Ihr fachliches Knowhow anwenden und weiterentwickeln.

Durch die Implementierung einer neuen Vertriebsform und einer neuen Art der Kundengewinnung, müssen wir unser Team nachhaltig verstärken und Verantwortungsbereiche auf kompetente Mitarbeiter m/w/d übertragen. Dazu gehört auch die Betreuung und Unterstützung neuer Standorte.

Verstärken Sie unser Team zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Key Account Manager B2B.

### IHRE AUFGABEN

- ✓ Verantwortung für regionale und überregionale Interessenten
- ✓ Kundengewinnung (Firmenkunden)
- ✓ Erstellung von Potenzialanalysen
- ✓ Präsentationen des Dienstleistungsspektrums beim Interessenten
- ✓ Umsatzverantwortung für die Sparte B2B
- ✓ Koordination von Beratern und Experten
- ✓ Bestandsbetreuung von Firmenkunden

### MÖGLICHE ERWEITERUNGEN

- ✓ Teamleiter mit Umsatzverantwortung
- ✓ Vertriebsexperte bAV
- ✓ Vertriebsexperte Auslagerung Pensionsverpflichtungen

### IHRE KOMPETENZEN

- ✓ Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (nicht zwingend: Bankkaufmann, Finanzassistent, Kaufmann für Versicherungen und Finanzen oder Investmentkaufmann o.ä.)
- ✓ Abgeschlossenes Studium zum Bachelor of Arts oder Master of Arts (nicht zwingend: Fachrichtung Finance)
- ✓ Kenntnisse MS Office
- ✓ Strukturierte, gewissenhafte und selbständige Arbeitsweise
- ✓ Hohe Service- und Kundenorientierung

### FREUEN SIE SICH AUF

- ✓ Anspruchsvolle und spannende Projekte mit erfolgshungrigen Kollegen
- ✓ Professionelles Onboarding und spannende Einarbeitungsprozesse mit Experten
- ✓ Kontinuierliche Fortbildung (Seminare in Stuttgart, München und am Bodensee)
- ✓ Ein aktives Gesundheitsmanagement (Wellness, Fitness, E-Bike und ein kostenloses Getränkeangebot)
- ✓ Gemeinsame Firmenevents und Benefit-Systeme
- ✓ Den Bau unserer neuen Firmenzentrale

### IHRE BEWERBUNG

Wir freuen uns darauf Sie kennenzulernen. Gerne mit Gehaltsvorstellung.

Imperial Beratungs- und Vertriebs GmbH  
Hasenhof 19  
71543 Wüstenrot  
[karriere@imperial-bv.de](mailto:karriere@imperial-bv.de)  
Tel.: 07131 382 09-0  
[www.imperial-bv.de](http://www.imperial-bv.de)